

Negoziazione Core

Dal fondamentale all'eccellenza in un'esperienza intensiva

La negoziazione è una competenza chiave per chi guida persone, trattative e relazioni di valore. Il corso offre un metodo solido e subito applicabile, validato dalle simulazioni del Program on Negotiation di Harvard Law School, per affrontare ogni trattativa con maggiore sicurezza e risultati concreti.

AREA TEMATICA Negoziazione Academy	DURATA 2 giornate (16 ore)	MODALITÀ In presenza
SEDE Centro Congressi SGR, Rimini	DATA/E 9 e 23 ottobre 2026	ORARIO 9:00 - 13:00 / 14:00 - 18:00

01 DESTINATARI

- Imprenditori
- Dirigenti e manager
- Responsabili di funzione e professionisti che vogliono un metodo solido

02 OBIETTIVI

- Preparare una negoziazione in modo più efficace
- Gestire offerte, richieste e concessioni
- Comprendere il proprio stile negoziale e leggere quello della controparte
- Affrontare trattative reali con maggiore metodo e sicurezza

03 CONTENUTI CHIAVE

- Concetti fondamentali e metodo negoziale
- Costruzione di un'abitudine negoziale
- Preparazione prioritaria e preparazione strategica
- Profilazione del partner negoziale, comunicazione e ascolto attivo
- Minimo 4 simulazioni Program on Negotiation (Harvard Law School)

04 METODOLOGIA

Simulazioni pratiche basate sul Program on Negotiation di Harvard Law School, esercitazioni e casi reali, supporto tramite piattaforma Canvas LMS.

PLUS DEL CORSO

- Metodo validato Harvard Law School (Program on Negotiation)
- Minimo 4 simulazioni pratiche in aula
- Supporto post-aula su piattaforma Canvas LMS

INFORMAZIONI ORGANIZZATIVE

QUOTA Vedi quota del percorso nel modulo di iscrizione	FACULTY Pietro Parmeggiani
--	--------------------------------------

Per informazioni e iscrizioni: info@amnios.it · www.amnios.it · +39 339 8016455

Negoziazione HR Core

La negoziazione per gestire le sfide HR

Un percorso dedicato ai professionisti HR per applicare il metodo negoziale alle sfide quotidiane della gestione delle persone, dalle trattative retributive alla gestione dei conflitti, con un metodo validato da Harvard Law School.

AREA TEMATICA Negoziazione Academy	DURATA Giornata intera (8 ore)	MODALITÀ In presenza
SEDE Centro Congressi SGR, Rimini	DATA/E 5 novembre 2026	ORARIO 9:00 - 13:00 / 14:00 - 18:00

01 DESTINATARI

- ▶ Professionisti HR
- ▶ Manager con responsabilità di gestione persone
- ▶ Imprenditori e responsabili di funzione

02 OBIETTIVI

- ▶ Applicare il metodo negoziale alle sfide HR
- ▶ Gestire conversazioni complesse con collaboratori, manager e stakeholder
- ▶ Condurre negoziazioni su retribuzioni, promozioni e pacchetti retributivi
- ▶ Affrontare conflitti, situazioni delicate e relazioni sindacali

03 CONTENUTI CHIAVE

- ▶ Approccio strategico alla negoziazione HR
- ▶ Negoziazione di contratti, stipendi e retribuzione variabile
- ▶ Mediazione e risoluzione dei conflitti interni
- ▶ Relazioni sindacali e gestione delle crisi
- ▶ Work-life balance, benessere e cambiamenti organizzativi · minimo 2 simulazioni PON Harvard

04 METODOLOGIA

Simulazioni pratiche basate sul Program on Negotiation di Harvard Law School (minimo 2 simulazioni), esercitazioni e casi reali, supporto tramite piattaforma Canvas LMS.

PLUS DEL CORSO

- ▶ Metodo validato Harvard Law School (Program on Negotiation)
- ▶ Casi reali del contesto HR
- ▶ Supporto post-aula su piattaforma Canvas LMS

INFORMAZIONI ORGANIZZATIVE

QUOTA Vedi quota del percorso nel modulo di iscrizione	FACULTY Pietro Parmeggiani
--	--------------------------------------

Per informazioni e iscrizioni: info@amnios.it · www.amnios.it · +39 339 8016455

Modulo di iscrizione

DATI DEI CORSI

TITOLO CORSO Negoziatore Core	DATA/E 9 e 23 ottobre 2026	ORARIO 9:00 - 13:00 / 14:00 - 18:00
TITOLO CORSO Negoziatore HR Core	DATA/E 5 novembre 2026	ORARIO 9:00 - 13:00 / 14:00 - 18:00
QUOTA TOTALE PERCORSO € 900	N. PARTECIPANTI 	TOTALE QUOTE

PARTECIPANTI

NOME	COGNOME	RUOLO AZIENDALE	EMAIL
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
6.			
7.			
8.			
9.			
10.			

DATI AZIENDALI / FATTURAZIONE

RAGIONE SOCIALE 	P.IVA / C.F.
INDIRIZZO 	CAP - CITTÀ - PROVINCIA
SDI / PEC 	REFERENTE AMMINISTRATIVO
EMAIL AMMINISTRAZIONE 	TELEFONO AMMINISTRAZIONE

CONDIZIONI E MODALITÀ DI PAGAMENTO

AMNIOs S.R.L. · Via Pietrarubbia 32/D - 47922 Rimini · P.IVA 04805220409 · SDI: 5RUO82D

IBAN: IT90Q0200824210000107327935

- ▶ Inviare il modulo compilato a info@amnios.it.
- ▶ L'iscrizione si intende confermata a seguito della ricezione del modulo e della conferma da parte di AMNIOs S.R.L.
- ▶ La quota viene fatturata alla conferma dell'iscrizione, salvo diverse modalità concordate con l'azienda cliente; pagamento a 30 giorni data fattura.
- ▶ È possibile valutare il finanziamento tramite fondi interprofessionali, ove previsto.

CONDIZIONI DI PARTECIPAZIONE

- ▶ Sostituzione: sempre possibile con un'altra persona della stessa azienda, comunicandolo entro 3 giorni lavorativi prima del corso, senza costi aggiuntivi.
- ▶ Annullamento da parte del partecipante: possibile con un preavviso minimo di 7 giorni prima della data del corso, con rimborso integrale della quota.
- ▶ Annullamento o rinvio da parte di AMNIOs S.R.L.: solo per cause di forza maggiore, con rimborso integrale o riprogrammazione a scelta del partecipante.

CONSENSI E FIRMA

- ☐ Ho preso visione dell'informativa privacy ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR).
- ☐ Accetto le condizioni di partecipazione, annullamento ed eventuale sostituzione del partecipante.

Data: / /

Timbro e firma: